



DURCHSTARTEN

Werden Sie Teil von BIEDERMANN MOTECH, einem mittelständischen, international ausgerichteten Familienunternehmen der Medizintechnik mit einer über 100-jährigen Historie. Unser Schwerpunkt liegt heute auf der Entwicklung, Herstellung und dem Vertrieb innovativer Implantat-System-Lösungen für die Wirbelsäulenchirurgie, wobei wir uns hierbei auf komplexe Wirbelsäuleneingriffe sowie weniger invasive Behandlungsmethoden spezialisiert haben.

ZUR VERSTÄRKUNG SUCHEN WIR:

KEY ACCOUNT MANAGER VERTRIEB (M/W/D)

IM BEREICH SÜDDEUTSCHLAND UND/ODER SCHWEIZ

IHRE AUFGABEN

- Pflege und Ausbau bestehender Kundenbeziehungen
- Identifikation von Marktpotenzial und gezielte Neukundengewinnung im Vertriebsgebiet
- Führen von Vertragsverhandlungen
- Durchführung von Produktschulungen in Form von Workshops, Präsentationen und Fortbildungsveranstaltungen für Ärzte und OP-Personal
- Budgetplanung und Verantwortung der Umsatzentwicklung

IHR PROFIL

- Mehrere Jahre Berufserfahrung im Vertrieb Wirbelsäulenchirurgie
- OP-/klinische Erfahrung
- Kommunikationsstärke und Abschlussorientierung in Vertragsverhandlungen
- Hohe Affinität zu technischen innovativen Produkten
- Gute Umgangsformen
- Hohes Maß an Belastbarkeit und Flexibilität
- Reisebereitschaft mit Übernachtungen sind für Sie selbstverständlich

UNSER ANGEBOT

- Langfristige Beschäftigung mit unbefristetem Arbeitsvertrag
- Firmenwagen für die berufliche und private Nutzung
- Attraktive Vergütung und flexible Arbeitszeitmodelle
- Abwechslungsreiche Aufgaben in einem dynamischen, internationalen Umfeld
- Weitere Benefits: abgabefreier Sachbezug (Edenred), Restaurantschecks, betriebliche private Krankenzusatzversicherung

HABEN WIR IHR INTERESSE GEWECKT?

Dann werden Sie Teil unseres Teams und senden Sie Ihre aussagekräftigen Unterlagen im PDF-Format an:
recruiting@biedermann.com